

**MASSON MOTOPOMPE HAUTE PRESSION****59144 WAGNIES-LE-GRAND**

Tél. 03 27 49 91 75

Fax 03 27 49 84 36

www.masson-sarl.com

**JET 80 EX**  
Débit Maximum :  
600 L/min (36 m<sup>3</sup>/h)  
Sécurité manque  
d'huile de série  
Moteur EX27  
Autonomie à 50 % : 2 h 30terre  
d'actualité

# AGROALIMENTAIRE. AUCHAN VEUT SE SERVIR AUX CHAMPS

Une journée de rencontres entre PME, producteurs régionaux et responsables de magasins Auchan des Hauts-de-France s'est tenue à Lens (62) le 8 octobre. L'occasion pour les participants de présenter leurs savoir-faire et de se faire une place dans les rayons des grandes et moyennes surfaces.

SIMON PLAYOULT

Producteurs de champignons, de spiruline, de chips artisanales, de bières, de produits laitiers et de la mer... Qu'ils soient agriculteurs, artisans ou fabricants, tous avaient rendez-vous le 8 octobre pour la 10<sup>e</sup> rencontre PME-Auchan, dans les salons du stade Bollaert-Delelis à Lens.

Ce salon de la filière agroalimentaire se tient tous les deux ans. Il a réuni 145 exposants et 300 collaborateurs d'Auchan. L'objectif des uns était de faire découvrir leurs produits, pour les autres de remplir leurs rayons de produits régionaux.

## « UNE RÉELLE APPÉTENCE POUR LES PRODUITS RÉGIONAUX »

« La demande des consommateurs en offres locales et de proximité dans nos magasins se vérifie chaque jour, indique Jean-Denis Deweine, directeur général Auchan retail France. Il y a une réelle appétence pour les produits régionaux. C'est encore plus vrai depuis la crise de la Covid-19. Ce n'est pas une surprise mais plutôt une accélération du mouvement. »

Pour Laurent Verhaeghe, président du comité de promotion de la chambre d'agriculture des Hauts-de-France, organisateur de l'événement, ce regain d'intérêt pour les producteurs et entrepreneurs des Hauts-de-France doit être pérennisé dans le cadre de partenariats. « Nous avons constaté un engouement fort pour les produits locaux entre mars et septembre, davantage en vente directe à la ferme durant le confinement, en grande distribution ensuite, explique-t-il. Ce salon permet à chacun de montrer de quoi il est capable et de convenir de contrats avec Auchan. Je tiens à rappeler que ces derniers doivent être équilibrés... »

## UN VOLUME D'ACHATS EN HAUSSE

Issu d'un partenariat entrepris en 2001 entre la chambre d'agriculture Nord-Pas de Calais et Auchan, ce salon vise à entretenir les relations commerciales entre l'enseigne et les producteurs. « Tous les points de vente

Auchan de la région participent, y compris la centrale d'achat », souligne Franck Barbry, responsable des fournisseurs locaux à Auchan France.

Des commissions d'experts et de représentants des hypermarchés et supermarchés ont sélectionné produits et gammes présents lors de la journée. « Nous avons la volonté de développer notre volume d'achats - nos assortiments et le nombre de références en magasins - de produits locaux, complète Jean-Denis Deweine. Depuis quelques mois, nous avons revu nos processus de référencement : un produit peut intégrer nos rayons dès 48 à 72 heures après la signature d'un contrat. »

« La grande distribution a saisi les enjeux et les attentes des consommateurs, conclut Jean-Bernard Bayard, président de Saveurs en'Or. Nous devons poursuivre ensemble ce travail pour la valorisation des producteurs et artisans régionaux. »



Producteurs et artisans locaux ont pu présenter leurs produits et expliquer leurs méthodes de fabrication à plus de 300 collaborateurs d'Auchan Hauts-de-France. © DR

à partir de

**79 900 € HT\***  
**RED EDITION**  
**X7.650** Efficient

McCormick X7.650 est conçu pour répondre aux attentes les plus exigeantes. Moteur sur châssis en fonte. Transmission P6-Drive avec 6 rapports et 5 gammes plus rampantes. Essieu avant avec suspensions indépendantes à contrôle électronique. Prise de force à 4 vitesses de série

\*Voir conditions en concession.  
Offre valable jusqu'au 31/12/20

[www.mccormick.it/fr/defi-mccormick](http://www.mccormick.it/fr/defi-mccormick)

**Ets. ANSEL**  
à Alette (62) - 03 21 86 10 12

**Ets. HENRELLE**  
à Landrecies (59) - 03 27 77 37 46

Contact commercial McCormick sur le secteur : Wilfried Traen 06 34 92 07 81

**McCORMICK**  
FINANCE

mccormick.it/fr

